JIVAA
FINTECH SOLUTIONS

日印ビジネスを
知り尽くしたプロフェッショナルが導く、
確実なインド進出

大手会計事務所出身の経験と、日本企業の
文化・習慣への深い理解で、戦略から実行まで
一貫支援します。

戦略アドバイザリー | 市場参入支援 | 実行支援



- インド大手会計事務所出身の専門家による包括支援
- JETRO等、公的機関の調査事業受託実績
- 日印企業の社外取締役を務める日印ビジネスの専門家
- 戦略立案から現地でのハンズオン実行まで一貫対応

JIVAA
FINTECH SOLUTIONS



日本 × インド

人材
アイデア
ビジネス機会

日本企業のための インド進出支援

私たちは、日本企業のインドにおけるビジネス機会の発掘から、最適な進出戦略の策定、そして事業の立ち上げ・成長までを一貫して支援します。

戦略アドバイザリー

市場分析、業界インサイト、お客様の目的に合わせた参入戦略の策定を行います。

市場参入計画

最適な参入形態、顧客・パートナーの選定、実行ロードマップの策定を支援します。

実行支援

法人設立、パートナーオンボーディング、オペレーション体制の構築、プロジェクトマネジメントを支援します。

継続的な事業支援

税務・コンプライアンス、会計、バーチャルCFO、業務改善、事業開発など持続的な成長をサポートします。

JIVAA
FINTECH SOLUTIONS

日本 × インド

人材 | アイデア | ビジネス機会

インド進出 総合支援

計画から実行まで

日本企業のインドでのビジネス展開を
一貫して支援するパートナーです。



01
計画
市場調査・業界分析
進出戦略の策定

02
つながる
パートナーの発掘
戦略的提携の支援

03
立ち上げる
法人設立・オペレーション準備
実行支援

04
拡大する
M&A・合弁・戦略投資
中長期の成長支援

JIVAA
FINTECH SOLUTIONS

01 | 計画

調査・分析と戦略立案

確かな分析から、
成果につながる戦略を。



私たちのサービス

日本 × インド

人材 | アイデア | ビジネス機会

インド進出の前に正しい判断を。

日本企業のインド進出に向けて、市場調査に基づくインサイトと戦略的なアドバイザリーを提供し、機会の評価、参入アプローチの策定、実行に向けたロードマップの構築を支援します。

01 インド市場調査

市場機会、競合環境、
業界動向を分析し、
事業の可能性を明確にします。



02 インド進出戦略

どのように、どこで、
いつ参入すべきかを検討し、
最適な進出アプローチを策定
します。



03 実行支援（Go-to-Market）

市場機会を実行可能な
事業計画に落とし込み、
パートナー選定、法人設立、
オペレーション準備を支援します。



目指す成果

明確なインド進出の設計図

市場機会の見極め | 推奨参入アプローチ | 優先市場 | 実行ロードマップ



JIVAA
FINTECH SOLUTIONS

02 | つながる

パートナーとつながる

最適な人・パートナー・
ネットワークとつながり、
インドでのビジネスを加速します。



私たちのサービス

日本 × インド

人材 | アイデア | ビジネス機会

インド進出を加速する最適なパートナーとつながる。

貴社のインド進出戦略の実行に向けて、最適なパートナー・ステークホルダー・人材を特定し、評価・連携をサポートします。

01 パートナーの特定・選定

販売代理店、チャネルパートナー、合弁先、M&A候補など、最適なパートナーを特定し、候補リストを作成します。



02 ステークホルダーとの連携

業界団体、政府機関、現地企業、投資家など、主要なステークホルダーとの関係構築・面談を支援し、実行に向けた連携を促進します。



03 人材・アドバイザーネットワーク

各分野の専門家、アドバイザー、現地の優秀な人材へのアクセスを提供し、事業の立ち上げ・実行・中長期の成長を支援します。



目指す成果

強固なパートナー・ステークホルダーネットワーク

検証済みのパートナー候補 | 主要ステークホルダーへのアクセス | 信頼できるアドバイザー | より迅速な実行 | 市場参入リスクの低減

JIVAA
FINTECH SOLUTIONS

03 | 立ち上げる

インドでの事業立ち上げ

計画から実行まで、
一貫したサポートを。



私たちのサービス

日本 × インド
人材 | アイデア | ビジネス機会

インドでの事業立ち上げ・運営を自信を持って進めるために。

法人設立から現地オペレーションの構築、規制対応まで、インド進出に必要なすべてのプロセスを一貫してサポートします。

01 法人設立・組織体制構築

最適なスキームで法人を設立し、ガバナンス体制の構築までサポートします。



法人設立 | 組織設計 | 各種許認可

02 規制対応・コンプライアンス

法務・税務・各種規制要件への対応を、分かりやすく迅速にサポートします。



規制対応 | 税務アドバイザリー | 継続的コンプライアンス

03 現地オペレーション立ち上げ・拡大

現地チーム・業務プロセス・システムを構築し、スムーズな事業運営と拡大を支援します。



オフィス設立 | 人材・HR支援 | ベンダー・業務構築

目指す成果

持続的な成長を支える強固な基盤づくり

- 円滑な事業運営基盤
- コンプライアンス対応とリスク低減
- 現地チームとオペレーション体制の整備
- 次の成長フェーズに向けたスケーラブルな基盤

JIVAA
FINTECH SOLUTIONS

04 | 拡大する

持続的な成長に向けて拡大する

事業を拡大し、
より強い存在感を築き、
長期的な価値を創造します。



私たちのサービス

日本 × インド
人材 | アイデア | ビジネス機会

インドでの持続的な成長に向けて、自信を持って拡大を。

事業の拡大、市場シェアの向上、そしてインドにおける強固で持続可能なプレゼンスの構築に向けて、戦略的な支援を提供します。

01 成長戦略・市場拡大

新たな市場、顧客セグメント、成長機会を特定し、事業拡大の戦略を策定します。



市場拡大 | 新規顧客セグメント | M&A支援

02 オペレーションのスケールアップ

人材、業務プロセス、システムを強化し、効率的にスケールできる体制を構築します。



業務効率化 | 人材・リーダーシップ | テクノロジー活用

03 戦略的エコシステムの構築

現地パートナーシップ、地域のケイパビリティ、イノベーションネットワークを構築し、長期的な成長を支援します。



戦略的提携 | 現地パートナー | イノベーション・R&D

目指す成果

インドでの持続的な成長の実現。

- 市場シェアと収益の向上
- 効率的でスケーラブルな事業運営
- より強固な現地ケイパビリティ
- 長期的な戦略的価値の創出

JIVAA
FINTECH SOLUTIONS

当社のサービス領域

JAPAN × INDIA
PEOPLE | IDEAS | OPPORTUNITIES

戦略・実行・コンプライアンスを一貫支援

日本企業のインド進出・事業成長を、実践的な調査と実行重視の支援でサポートします。

01 経営アドバイザリー

市場分析と成長戦略



- インド進出戦略
- 市場分析
- 顧客・競合分析
- 市場参入・販売チャネル戦略
- M&A・資金調達
- 組織開発
- スタートアップ支援

02 実行支援

事業立ち上げと運営支援



- 会社設立
- 立地選定・用地確保
- 政府優遇制度
- プロジェクト管理
- パートナー探索
  - 販売代理店
  - サプライヤー／ベンダー
  - 委託製造先
- 取引支援
  - デューデリジェンス
  - 企業価値評価

03 財務・コーポレートサービス

強固な財務基盤の構築



- 経理・記帳・給与計算
- バーチャルCFO
- 財務報告・連結
- 管理会計レポート
- 内部監査・内部統制
- 会計アドバイザリー

04 税務・規制対応

コンプライアンスとリスク対応



- 直接税
- 間接税（GST）
- 移転価格税制
- 国際税務
- 法令遵守
- 税務アドバイザリー・税務計画
- 継続的なコンプライアンス支援

インド事業のあらゆる段階を、ひとつのパートナーとともに。

実践的で実行可能な支援

深い現地知見

信頼できるアドバイザーとパートナー

長期的な価値の創出

JIVAA
FINTECH SOLUTIONS

日本 × インド

人材 | アイデア | ビジネス機会

ケーススタディ

選ばれる実績と経験

日本企業のインド進出を、
現場で支える実践的なサポート。







合弁事業支援

グリーンフィールド設立

市場拡大支援

JIVAA
FINTECH SOLUTIONS

CASE STUDY - 1



日本企業のインド電子・半導体商社に対する 財務・税務デューデリジェンス

日本企業のインドにおける投資・パートナーシップ検討に向けて、
独立した財務・税務デューデリジェンスを実施し、インド事業の実態、
リスクおよび成長機会を明確化しました。

01

収益の質の検証（調整後EBITDA）

- 財務実績の分析
- 一時的・非継続的項目の評価
- 関連当事者取引の確認
- 調整後EBITDAの算定と影響分析



02

事業分析（主要ドライバー）

- 売上・粗利・EBITDA の分析（製品、顧客、地域別）
- 顧客動向（獲得・喪失）の評価
- 価格・数量・構成分析
- 主要顧客・サプライヤーの契約条件の確認



03

運転資本の分析

- 売上債権・棚卸資産・買掛金の推移分析
- 主要な増減要因の特定（回転日数など）
- 一時的要因の調整



04

キャッシュフロー分析

- 過去のキャッシュ残高とキャッシュフローの分析
- 資金の主な使途・調達源の評価（営業、設備投資、借入、増資など）



05

貸借対照表の検証・税務レビュー

- 資産・負債の質と資金調達構造の分析
- 固定資産、研究開発費、貸付金の評価
- 引当金・偶発債務の確認
- インドの直接税・間接税（GST含む）および移転価格の検証



明確なインサイト。
自信を持った意思決定。

信頼できるアドバイザリーで、
日本とインドをつなぐ。

持続的な成長に向けた
パートナーシップを支援。

JIVAA
FINTECH SOLUTIONS

CASE STUDY 02

JAPAN × INDIA
PEOPLE | IDEAS | OPPORTUNITIES

投資判断から製造準備まで一貫した支援

日本のポンプメーカーによるインドでのグリーンフィールド製造拠点の設立を、エンドツーエンドでサポートしました。



プロジェクトの背景

日本のポンプメーカーが、インドに新たな製造拠点を設立し、グローバル展開の拡大とインド・アジア市場の成長を取り込むことを目指しました。

当社のアプローチ

立地選定、用地取得、会社設立、各種許認可、プロジェクト管理まで、エンドツーエンドで支援し、スムーズかつタイムリーな立ち上げを実現しました。

主な支援領域

01 **立地選定**
インフラ、エコシステム、ビジネス要件に基づく最適な立地の評価・選定。

02 **用地取得支援**
用地取得プロセスにおける関係当局との調整・手続きをサポート。

03 **会社設立**
会社設立、法定承認、各種登録手続きに関するアドバイス。

04 **プロジェクト管理**
主要ステークホルダーとの調整、進捗管理、課題解決をサポート。

05 **実行支援**
建設・設備導入・操業開始に向けた現地での実務支援。

対象地域の立地調査
用地取得支援
州政府との連携・調整



製造プレゼンスの確立
インドにおける新たな製造拠点の基盤を構築。

現地での実行支援
複数の関係者との調整を行い、スムーズな立ち上げを実現。

中長期的な成長
インドおよびアジア市場におけるプレゼンス強化と持続的な成長を支援。

提供価値

実践的かつ一貫したアプローチにより、インドでの製造拠点の設立を実現し、現地での円滑な実行とプロジェクト管理を支援しました。

JIVAA
FINTECH SOLUTIONS

ケーススタディ 03

JAPAN × INDIA
PEOPLE | IDEAS | OPPORTUNITIES

競争環境の分析から
インド市場の拡大戦略へ

大手トラクターメーカーのインド市場拡大計画に向け、
詳細な競合分析を実施。



事業背景

大手トラクターメーカーが、
競争環境を把握し、将来の成長機会を
特定することで、インド市場での
事業基盤強化を目指していました。

当社の支援

主要企業、市場での位置づけ、
製品構成、販売網、成長機会を分析し、
実行可能な市場拡大戦略の策定を
支援しました。

主な分析領域

競合分析
主要競合企業と
市場での位置づけを
分析

製品・セグメント分析
セグメント別の
製品構成を比較

流通チャネル分析
販売網とチャネル
戦略を評価

市場機会
未開拓領域と
成長機会を特定

戦略提言
インド市場拡大に
向けた示唆を提示

分析項目（例）

- 市場構造と主要競合
- 製品ポートフォリオ比較
- 価格設定と市場での位置づけ
- 地域展開と販売チャネル網
- 強み・課題・成長機会
- 市場拡大に向けた戦略提言



提供価値

インド市場の拡大戦略に向け、明確で客観的な分析に基づく意思決定を支援。

JIVAA
FINTECH SOLUTIONS

JAPAN × INDIA
人 | アイデア | 機会

インドと日本をつなぐアドバイザリーチーム

深い経験。現地での実行力。長期的なパートナーシップ。



Tokio Nishibashi

シニアエグゼクティブディレクター
日本戦略

東京、日本

日本を代表する総合商社の一つである丸紅株式会社にて**42年以上の経験**を有するベテラン経営者。国際ビジネスに関する深い理解のもと、総計**10年間**インドに駐在（チェンナイ5年、ムンバイ5年）し、**JETROの投資アドバイザー**としても活動。

主な貢献

- 日本の大手タイヤメーカーのインドにおける製造拠点の設立を主導
- 日本企業とインド企業の間の各種M&A案件を支援
- 日印のビジネス文化を橋渡しし、長期的な戦略的価値の創出に貢献



Himanshu Godara

創業者, JIVAA Fintech Solutions
インド進出アドバイザリー

ムンバイ、インド

インド市場参入の戦略立案・M&A・事業立ち上げ支援において**15年以上の経験**を持つインド市場の専門家。戦略的な知見とハンズオンでの実行支援を組み合わせ、日本企業のインド市場への参入・成長を支援しています。

主な貢献

- **M&Aおよび投資アドバイザリー**
  デューデリジェンス、企業価値評価、取引実行支援
- **グリーンフィールド立ち上げ・事業基盤構築**
  立地選定、用地取得、プロジェクト管理
- **市場拡大戦略**
  競争分析、Go-to-Market戦略の策定

学歴

MBA（インド経営大学院インドール校）
B.Tech（インド工科大学ルールキー校）

共に、未来を創りましょう。

インドでの成長の第一歩を、ここから。

JIVAA
FINTECH SOLUTIONS

日本とインドのビジネスをつなぐパートナー

www.jivaagroup.com | discover@jivaagroup.com

